



▲木やグリーンを配置し居心地の良さにこだわった



▲他部署のメンバーともコミュニケーションがとりやすいワンフロアの執務スペース



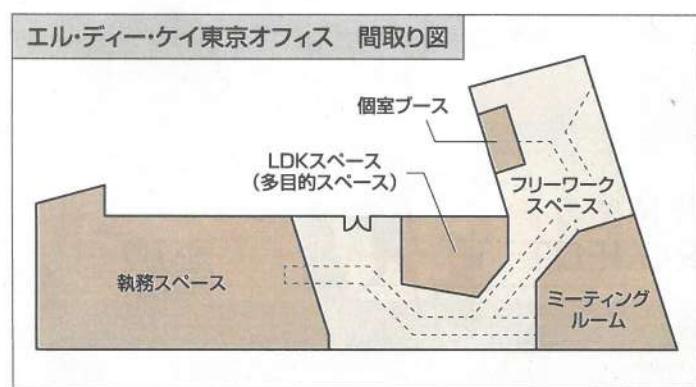
▶アリーフーケスペース。左手奥側は個室のオンラインアーリー

不動産会社の オフィス改革

新型コロナウイルス下でテレワークなど働き方の選択肢が広がる中、不動産会社のオフィス改革に焦点を当てる。オフィスのリニューアル事例を紹介。トップにその狙いやオフィスに求める役割・価値について聞く。

快適さと生産性両立目指す 社外に一部開放、交流育む

エル・ディー・ケイ



概要 住 所：東京都渋谷区千駄ヶ谷五丁目23番13号南新宿JEBL
4階
床面積：113坪
賃 料：265万円（税別）
改装費用：4000万円（税別）

環だ。1月に持ち株会社ステラーフォース（東京都渋谷区）を設立したのを機に、会社の文化を体現したオフィスづくりを行った。企業ブランドやイメージアップにつなげ、リクルーティング活動にも生かしていく。

新オフィスは、快適に働くことだけが目的ではなく、収益を上げるために経営戦略として手がけた。社内外の人材がリラックスしてコミュニケーション

移転前は三つのプロアに分かれ、床面積は66坪だったが、移転後はワンフロア113坪と約2倍の広さになった。エントランスから入って右手は45坪の執務スペース、左手は同社の社名LDK（エルディーケイ）を冠した多目的スペースだ。同スペースの構造の通路を先に進むと、定員10人が1室、定員4人が2室のミーティングルームが計3室。その奥は

ワンフロアに集約
他部署との対話増

一つのフロアに執務スペースやフリー・アドレスの席を設置。従業員の目的や気分に応じて好きな席で業務に集中できる。

イン面談まで時間がないと来訪した取引先に、個室ブースを使ってもらつたこともある」と語る。社内外の人材が集まり交流する場所になることで、アイデアが生まれ、サービスや事業の企画につながるようにしてい

宅代行会社を呼び、勉強会を企画した。

企业文化や風土表現
「迎える場」大切に
マンスリーマンション
運営や法人仲介を行う
ル・ディー・ケイ（大阪
府吹田市）は4月、東京
の拠点を「プロフィット
オフィス」をテーマにリ
ニューアル移転した。

シヨンを取り、
値を生む、そんな
スを目指した。
有村政高社長は、
探しの顧客や取
『迎える場』とし
地よく滞在できる
スであることをナ
している」と話す。
開放感ある空間
木材生かし温か

は「部屋
内装は、床や建具を中心
に木材を採用。壁紙の
色使いはアイボリーを基
調とした。受付デスクの
上やデッドスペースには、植物を配置した。全
体的に柔らかく温かみのある雰囲気を演出した。
個室のオンラインブース
3室からなる。

新オフィスでは、取引先招き勉強会アイデア創出を目指す
有村社長は「近くに来た時に立ち寄って使ってもらいたい。ミーティングが長引き、次のオンラ

の「コミュニケーションが取りやすくなつたといふ。「家賃は移転前よりも高くなつたが、一人あたり月1件の契約を増やせればカバーできる金額。オフィスへの出費はコストではなく投資。社員が働きやすい環境整備で生産性が高まれば会社も成長する」(有村社長)

「勉強会は現場の社員からのアイデア。人に来てもらうオフィスだからこそ生まれた発想だと思っている」（有村社長）

今後もほかの社宅代行会社との勉強会や、不動産会社を集めてのイベントなども検討していく予定だ。